AGROIMPULSO

Nº6

NOTICIAS RENTABLES PARA EL PROFESIONAL DE LA AGRICULTURA

Gil

...inversión segura.

ACTUALIDAD

Reducción de la producción de cereales en la campaña 2009-2010

Rentabilidad derivada de la adecuada elección de tractores y maquinaria agricola

PROTAGONISTAS

Entrevista a *Carlos Santidrián* distribuidor de GIL en Villalbilla de Burgos. (Burgos)

NOVEDADES

Nuevo ARL y ARLH

AIRSEM 7046

Calidad rentable desde 1954

GIL

Siembra directa reja

Posibilita los tres sistemas de siembra
(directa, mínimo laboreo y convencional).
Sistema en T invertida para facilitar el cierre del surco.
Gran ligereza (mayor capacidad de tolva y menor potencia).
Máxima precisión. Bajo mantenimiento.
Gran facilidad de carga. Máximo desahogo.

GIL
Calidad rentable

GIL
Desde 1954

Julio Gil Águeda e hijos, S.A.
Ctra. de Alcalá-Torrelaguna, Km 10.1
28814 - Daganzo de Arriba (MADRID)
Tf.(+34)91 884 54 29/91 884 54 49 Fax.(+34)91 884 14 87
E-mail: ventas@sembradorasgil.com

www.sembradorasgil.com

Editorial

INVERSIÓN SEGURA

En estos tiempos difíciles que nos está tocando vivir es complicado tomar decisiones a la hora de invertir. Todo el mundo apuesta por valores seguros.

El agricultor no es ajeno a esta situación, es más: este año se ha dado cuenta de que no basta con hacer bien su trabajo, sino que es necesario saber comprar y vender en el momento oportuno, algo que hasta ahora preocupaba menos, debido a la estabilidad de los precios.

Ahora llega la época de la sementera, en la que las inversiones aumentan hasta alcanzar prácticamente el 80%, pensando ya en la producción de la próxima campaña. En un breve plazo de tiempo habrá que comprar las semillas, los fertilizantes, incluso muchos, la maquinaria: sembradora, cultivador, arado, abonadora..., bien porque ya están fuera de uso, o buscando mejorar la productividad.

Y es en este momento cuando hay que apostar seguro, y ¿qué es seguro? Muchos piensan que lo mejor es no hacer nada, permanecer inmóviles y esperar acontecimientos. Pero la realidad es muy diferente: es ahora cuando hay que invertir en valores seguros, rentables y necesarios (fertilizante, el mejor; semillas, las más productivas; maquinaria fiable, rentable, con un buen servicio y de inmejorable calidad).

Desde nuestra empresa, invitamos a los profesionales del campo a que analicen bien a la hora de invertir en maquinaria y que valoren nuestra dilatada experiencia, nuestra amplia gama de productos (siempre hay alguno que se adapta a sus necesidades), todas sus ventajas: bajos consumos, altas prestaciones.

Invitamos a una inversión segura; ofrecemos una adquisición sin riesgos y con alto valor de reventa.

Invertir en GIL es hacerlo seguro y con futuro.

Agroimpulso es un boletín de noticias de distribución gratuita editado por Julio Gil Águeda e Hijos S.A.
Ctra. Alcalá, Km 10 - Daganzo de Arriba (MADRID)
Tfno.: 91 884 54 49
www.sembradorasgil.com
Información y suscripciones: info@sembradorasgil.com

Todos los derechos reservados.
Se autoriza la reproducción de los contenidos que se recogen en esta publicación, previa autorización por parte de la compañía.

Sumario

EDITORIAL

En cada editorial de Agroimpulso encontrarás el testimonio de Julio Gil Castro, Gerente de la compañía, acerca de los temas más interesantes de GIL.

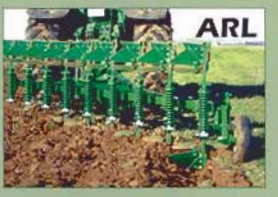
ACTUALIDAD

Reducción de la Cosecha.

Rentabilidad Maquinaria.

pag 4 y 5

NOVEDADES



Nuevo ARL.

Airsem 7046 y 6038.

pag 7 y 9

AGRORINCÓN

PROTAGONISTAS

entrevista a:

Carlos Santidrián

pag 10

RED distribucción

Listado de los distribuidores en España.

pag 11

REDUCCIÓN DE LA PRODUCCIÓN DE CEREALES EN LA CAMPAÑA 2009-2010

Durante la campaña 2009/10, el consumo mundial de cereales podría superar la producción, con lo que se conseguiría una cierta reducción de las existencias acumuladas tras las abundantes cosechas de 2008. La siembra en 2009 no ha experimentado grandes cambios en relación con la del año anterior, a pesar del descenso notable de los precios de los cereales a lo largo del último año, y al tiempo adverso en algunos de los principales productores. No obstante, sí se espera que los rendimientos en 2009 sean inferiores a los de 2008, de acuerdo con las estimaciones del consejo internacional de cereales.

La producción mundial de cereales se estima en 1.721 millones de toneladas, 61 millones menos que en 2008.

La previsión se ha recortado en 6 millones de toneladas desde Abril, debido al deterioro de las perspectivas para la producción en la UE y Estados Unidos.

El consumo total en 2009/10 se estima en 1.736 millones de toneladas, un aumento de 4 millones respecto al mes pasado y de 13 millones comparado con la campaña pasada. El consumo de cereales pienso podría disminuir ligeramente debido a un mayor consumo de piensos alternativos, pero aumentará de nuevo el consumo destinado a alimentos y usos industriales (sobre todo para la fabricación de etanol).

Se prevé que las existencias totales de cereales desciendan en 15 millones de toneladas durante 2009/10 para situarse en 328 millones. Los cinco principales exportadores son los responsables fundamentales de este descenso.

Es previsible que descienda el comercio internacional como consecuencia de una mayor disponibilidad de cereales en el Norte de África y el Próximo Oriente. En esta campaña, en relación con la anterior, podría disminuir las exportaciones de Argentina, la UE, Rusia y Ucrania y aumentar las de Estados Unidos y Brasil.

RENTABILIDAD DERIVADA DE LA ADECUADA ELECCIÓN DE TRACTORES Y MAQUINARIA AGRÍCOLA

Se trata de un tema de total actualidad cuando la presión financiera que se vive en estos momentos, unida a la baja confianza en las entidades bancarias y las pérdidas de poder adquisitivo en las explotaciones hacen que cada inversión se estudie al milímetro. La maquinaria agrícola, dentro de este tipo de inversiones necesarias en las explotaciones, resulta una de las pocas, sino la única, con la que se puede lograr una mayor rentabilidad e incluso una reducción de los gastos ocasionados.

Tanto el acercamiento, como la adquisición, a la maquinaria agrícola en nuestro país no parecen contar con los mejores criterios de elección. Sin negar el conocimiento de la realidad agrícola que poseen los responsables de las explotaciones y el resto de agricultores, que al fin y al cabo saben cuáles son sus necesidades, en la mayoría de los casos esta elección se realiza sin criterios técnicos y/o económicos.

Si hablamos de tractores, en muchas ocasiones las razones más poderosas para su elección se basan solo en la potencia o caballaje del tractor (incluso más en la del vecino que en la que necesitamos realmente). En el caso de los aperos, este tipo de criterios deciden únicamente sobre el tamaño y no sobre su utilidad o verdadera necesidad.

Resulta necesario realizar una racionalización en la elección y uso de la maquinaria, que cobra, en el medio agrícola nacional, especial importancia por la dimensión reducida de las explotaciones que las hace poco competitivas. Surgen también problemas en la elección de la maquinaria, bien porque el operario no sabe manejarla y ello deriva en más gastos por reparaciones o mantenimiento o bien porque no consiguen el mayor rendimiento posible.

Para ahorrar costes en la elección adecuada de la maquinaria hay que saber para qué se va a utilizar, las horas de trabajo potenciales, su tamaño, la capacidad de reducir combustible o de lograr una rentabilidad en el uso del combustible y, además, racionalizando las operaciones de cultivo.

Uno de los hechos diferenciados a la hora de conseguir una mejora económica se basa en la adecuada compatibilidad entre el tractor y el apero. **De la adecuada elección de un tractor se puede llegar a ahorrar, solo en combustible, en torno a un 5%, sin embargo, con una adecuada elección del implemento o apero se puede llegar a ahorrar un 20%.** El sistema ideal sería condicionar la demanda de tractores a la selección de aperos, ya que estos pueden lograr un mayor ahorro.

Un criterio menos conocido o utilizado en España es el uso en común, con sus ventajas e inconvenientes, pero que nos permite disponer de un parque de maquinaria apropiado en función de la coyuntura disponible en cada momento.

Una herramienta que nos puede ser útil para optimizar nuestra maquinaria puede ser la "Plataforma del conocimiento del medio rural y pesquero" que se encuentra alojada en la página web del Ministerio de Medio Ambiente, Medio Rural y Marino (www.marm.es)

Hoy en día de la variabilidad del mercado de los

tractores depende el resto de maquinaria ya que se invierte en maquinaria el 50% de lo que se invierte en tractores y quizá no resulta una dinámica adecuada para reducción de costes y el aumento de la rentabilidad.

La frontera de la rentabilidad en el futuro pasará por la tecnología y dentro de esta por la agricultura de precisión que en estos momentos comienza a dar la mayor rentabilidad en relación a la inversión realizada.

Fuente: Profesor Luis Marquez (ETSIA de Madrid)

"Ver crecer mi negocio también es importante"

En GIL sabemos que para tí, ver crecer a tus hijos es lo más importante. Por eso necesitas que tu negocio crezca con total seguridad. Esto es lo que hace que trabajemos cada día para que obtengas la máxima rentabilidad, poniendo a tu servicio la tecnología más avanzada.

Nuestro compromiso es claro en esta nueva etapa con nueva imagen: poder seguir ofreciéndote las soluciones que necesitas y seguir siendo la empresa en la que confíes el crecimiento de tu negocio.

www.sembradorasgil.com

GIL

Julio Gil Águeda e hijos, S.A.
Ctra. de Alcalá-Torrelaguna, km. 10,1 • 28814 Daganzo (Madrid)
Tels.: (+34) 91 884 54 29 / 91 884 54 49 - Fax: (+34) 91 884 14 87 • ventas@sembradorasgil. com

Calidad rentable desde 1954

NUEVO ARL / ARLH (Arados Reversibles Ligeros)

Sacamos al mercado tras varias pruebas y ensayos estos dos nuevos modelos de arado que responden a las exigencias de nuestros clientes y a las nuevas tendencia de laboreo con volteo a poca profundidad, con el fin de incorporar la materia orgánica en el estrato más superficial del terreno para evitar la erosión.

Comprenden dos sistemas de disparo uno de muelle y otro hidroneumático, con el fin de absorber las diferentes resistencias del terreno con máxima suavidad, aumentado el poder de penetración y haciendo que la potencia requerida sea mínima, consiguiendo una alta rentabilidad y un gran rendimiento. Como características principales podemos destacar que son unos arados ligeros con cogida por cuerpo de 34 cm. Disponen de un nivel de desahogo muy amplio pudiendo trabajar con bastante rastrojo en superficie. Estará disponible de 4 a 10 cuerpos, con cuatro cabezales distintos según el modelo.

En definitiva, son unos aperos de poco mantenimiento, gran desahogo y mínimo consumo.

MODELO	Nº BRAZOS	ANCHO LABOR	POTENCIA (C.V.)
ARLH-4B / ARL-4B	4	1,36 m.	75
ARLH-5B / ARL-5B	5	1,70 m.	95
ARLH-6B / ARL-6B	6	2,04 m.	110
ARLH-7B / ARL-7B	7	2,38 m.	130
ARLH-8B / ARL-8B	8	2,72 m.	150
ARLH-9B / ARL-9B+1	9	3,06 m.	170

Chisel y cultivadores.
La forma más rentable de trabajar.

Más anchura con menos potencia.
Más calidad con menos mantenimiento.
Más rendimiento con menos consumo.

GIL
Calidad rentable

GIL
Desde 1954

Julio Gil Águeda e hijos, S.A.
Ctra. de Alcalá-Torrelaguna, Km 10.1
28814 - Daganzo de Arriba (MADRID)
Tf.(+34)91 884 54 29/91 884 54 49 Fax.(+34)91 884 14 87
E-mail: ventas@sembradorasgil.com

www.sembradorasgil.com

AIRSEM 7046

GIL lanza al mercado una gran máquina con 7m. de ancho de trabajo para rentabilizar al máximo las grandes explotaciones.

Como características principales podemos destacar que es una máquina manejable, robusta, práctica, precisa, fiable, una gran sembradora para la agricultura del futuro. Esta sembradora tiene todas las opciones de nuestras sembradoras AIRSEM que tan buenos resultados dan en el mercado.

Es una apuesta rentable; más ancho de trabajo con el mismo consumo, mayor autonomía, menor mantenimiento y máxima precisión.

AIRSEM 4F 6038 (4 FILAS)

Con esta sembradora arrastrada de reja en siembra directa, GIL quiere atender a un mercado con fuerte demanda en este tipo de máquinas para tractores de baja potencia. Para nuestra empresa es muy importante fabricar máquinas que sean rentables para el agricultor por su bajo consumo en combustible y además ayudando a reducir la contaminación en las labores agrarias.

Esta máquina puede trabajar con tractores de 100 CV y conseguir un rendimiento aproximado de 4,5 ha/h.

Dispone de las mismas características de las sembradoras de siembra directa en reja como son la reja en "T" invertida, con la que se logra una perfecta localización de la semilla en la tierra haciendo mucho más sencillo el tapado de la misma y asegurando el contacto de ésta con el terreno, esto posibilita una buena germinación y facilita el cierre del surco de forma muy eficiente. La forma de la reja y la bota hacen que la semilla no se quede nunca depositada sobre los restos del cultivo anterior, sino en perfecto contacto con la tierra, con lo que se consigue un gran ahorro de semilla y una perfecta nascencia. Es una sembradora con 4 filas posibilitando aproximar los surcos de siembra a una distancia de 16cm, algo que no se había visto hasta ahora en siembra directa; todo ello con una gran desahogo para evitar el embozamiento por los residuos agrícolas.

Una cualidad muy importante a destacar es su polivalencia, ya que puede emplearse indistintamente tanto en siembra directa como en mínimo laboreo e incluso en laboreo covencional. Esto la convierte en la mejor inversión para cualquier agricultor que no esté plenamente convencido de cuál es el sistema que mejor se adapta a su explotación, al reducir la inversión en maquinaria que debe realizar.

Maquinaria Agrícola SANTIDRIÁN.

Historia de la empresa.

En 1.993 Carlos Santidrián después de haber trabajado varios años en una empresa del sector y haber estado unos años dedicado a otros negocios, animado por amigos y antiguos clientes decide embarcarse de nuevo en la venta de maquinaria. Comenzando en el mundo del tractor poco a poco amplia su oferta con aperos, aumentando así la gama de productos a ofrecer y clientes. Después se han ido incorporando su hijo Carlos y posteriormente David. En la actualidad M. A. Santidrián esta asociada a la red Promodis dedicada a la distribución de maquinaria agrícola. Sin olvidar su espíritu familiar y apoyándose en las grandes marcas busca dar servicio y atención al cliente.

¿Cuáles serían los cambios más significativos que destacaría en el sector de la maquinaria agrícola?
En los últimos años hemos visto una gran inestabilidad en los precios tanto de los productos agrícolas como en los necesarios para producirlos. Los cambios más significativos en el sector de la maquinaria se han encaminado al igual que en otros sectores a ayudar al agricultor a una mayor profesionalización y rentabilizar al máximo sus explotaciones. Se han realizado muchos avances tecnológicos para regular y controlar mejor los trabajos. Los tractores son más potentes y los aperos de mayor tamaño para seguir optimizando los rendimientos agrícolas.

¿Cree que GIL ha sabido adaptarse a los cambios y las necesidades de los nuevos agricultores?
No solo lo creo sino que a las pruebas me remito. Nosotros llevamos trabajando con GIL 3 años y si algo hemos visto es que se adaptan a las necesidades y peticiones de los agricultores. Por ejemplo sus maquinas de siembra directa y de mínimo laboreo de reja "T" invertida, que son máquinas muy polivalentes, manejables y que se adaptan a todo tipo de terreno. También han ampliado a gama de productos pasando de anchuras de 5 a 6 metros e incluso ahora hasta 7 metros atendiendo a la demanda de los agricultores. Por lo que hemos podido ver esto se debe a que GIL tiene la capacidad e ingeniería necesaria para poder desarrollar los cambios y sobre todo a la mentalidad abierta y de trabajo de campo, escuchando a los agricultores y adaptándose a las necesidades.

¿Cómo ve el futuro de este sector, especialmente en su región?
Debido a la globalización y reducción de beneficios cada vez vamos a ver un agricultor más profesionalizado, con explotaciones más grandes y necesidades de maquinaria más rentables y fiables. Espero que las fluctuaciones tan grandes de precios se reduzcan, dejando al agricultor obtener los beneficios necesarios para continuar realizando su trabajo y que sea atractivo para la incorporación de nuevas generaciones. La maquinaria debe ir orientada a ayudar al profesional agrícola a recortar gastos y a aumentar beneficios

Red de distribucción

ÁLAVA
Maquinaria Agrícola Cariñanos, S. A.
Telf.: 945/30.07.25

ALBACETE
Talleres Marsemar C. B.
Telf: 967/14.52.46

Agrifercán S.L.
Telf: 967/40.53.67

Taller Escudero
Telf: 967/32.82.79

AVILA
Martín e Hijos Maquinaria 2002, S. L.
Telf.:920/30.16.14

BADAJOZ
Gil Maquinaria Agrícola
Telf.: 924/73.62.47

Agrícola Peña, C. B.
Telf.: 924/31.04.53

BARCELONA
Agrícola Cardona, S. A.
Telf.: 93/874.38.51

BURGOS
Talleres González
Telf.: 947/50.44.14

Clementino García López, S. L.
Telf.: 947/17.21.62

Maquinaria Agrícola Santidrián, S. L.
Telf: 947/29.10.19

CÁCERES
Agro-Riegos Montero, S. L.
Telf.: 927/57.87.01

Recambios Lázaro
Telf: 927/53.22.74

CÁDIZ
Agrotractor Jerez, S. L.
Telf: 956184170

CANTABRIA
Agrícola Arves, C. B.
Telf.: 942/81.93.84

Agrícola Cantabria, S. A.
Telf.: 942/25.14.92

Agrícola del Besaya, S. L.
Telf.: 942/89.71.09

CIUDAD REAL
Agritasa, S.L.
Telf.: 926/27.00.28

Riegos Antequera, S. L.
Telf.: 926/63.64.90

Juan Manuel Rodriguez Sánchez
Telf.: 926/76.00.52

CÓRDOBA
Saturnina Hidalgo Gómez
Telf.: 957/38.02.55

Juán Andrés Díaz García
Telf: 957/33.33.09

CUENCA
Agrícola Bascuñana, S. L.
Telf.: 969/21.23.14

Talleres Lezcano de Motilla, S. L. L.
Telf.: 969/33.11.48

Librado Maquinaria, S. A.
Telf.: 969/32.43.21

GERONA
Maquinaria Agrícola Puig
Telf.: 972/64.14.65

GRANADA
Auto Herva, S. A.
Telf.: 958/70.14.62

GUADALAJARA
Maquinaria Agrícola Daganzo, S. A.
Telf.: 949/21.40.47

Agroquímica Molina, S. L.
Telf.: 949/83.17.97

HUELVA
Manuel Fernández Moreno
Telf: 959423281

Talleres Sebastián Fernández Marín
Telf: 959/30.02.84

HUESCA
Oscagri, S. L.
Telf: 974/23.04.23

JAÉN
Maquinaria Agrícola Guerrero, S. L.
Telf.: 953/67.05.00

LA CORUÑA
Antonio Gómez Álvarez
Telf.: 981/69.29.20

Comercial Veiras, S. A.
Telf.: 981/58.77.22

Talleres López Golpe
Telf.: 981/78.17.46

LANZAROTE
Ferrelanza, S. L.
Telf.: 928/81.20.21

LEÓN
Navedo, S. A.
Telf: 987/61.52.64

Coberma, S. A.
Telf.: 987/45.01.50

Talleres Carlos
Telf.: 987/78.10.51

LÉRIDA
Maquinaria Agrícola Segués, S. L.
Telf.: 973/52.43.36

Gidar Maquinaria Agrícola, S. L.
Telf: 973/53.01.73

LUGO
Hermanos Sánchez Pontenova, S. L.
Telf.: 982/44.18.09

Comercial Cereijo, S. A.
Telf.: 982/21.55.47

Talleres Meilán
Telf.: 982/53.07.25

MADRID
Talleres Mecánicos Valdilecha, S. L.
Telf.: 91/873.80.08

Agro Mecánica Cano, S. L.
Telf.: 91/886.47.60

MÁLAGA
Agrícola Felipe Gómez
Telf: 95/ 27.02.689

NAVARRA
REMON (Agriauto Remón S.A.)
Tfno: 948741791

OURENSE
Agroviana, S. L.
Telf.: 988/34.04.43

PALENCIA
Mota Recambios y Maquinaria Agrícola, S. L.
Telf.: 979/71.01.33

PALMA DE MALLORCA
Ribot 24 fpm.
Telf.: 971/56.11.78

PONTEVEDRA
Talleres Jomabe, S. L.
Telf.: 986/78.02.72

PRINCIPADO DE ASTURIAS
Aníbal Araujo González
Telf.: 985/63.06.32

Talleres Hermanos González, S. L.
Telf.: 98/583.71.44

Cue, S. A.
Telf.: 98/540.70.93

LA RIOJA
Talleres Cargo, S. L.
Telf.: 941/30.02.40

SALAMANCA
Talleres M. Salinero, S. L.
Telf.: 923/54.15.90

SEGOVIA
Talleres Higuera, C. B.
Telf.: 921/17.80.33

SEVILLA
Hermanos Benítez Moreno, S. A.
Telf.: 954/14.14.04

Rivera Agrícola, S. L.
Telf.: 95/590.37.11

Fco. Carmona Rojas
Telf.: 954/83.71.03

José Mª Aguilar Moya e Hijos, S. A.
Telf.: 954/81.06.97

Agrisur, S. L.
Telf.: 95/451.41.09

SORIA
Castillo Marinda
Telf.: 975/380236

Talleres Ruycar, S. L.
Telf.: 975/34.35.27

TENERIFE
Autosvielmax, S. L.
Telf.: 922/57.27.45

TERUEL
Antonio de Álava, S. L.
Telf.: 978/73.02.04

Autoter, S. L.
Telf.: 978/60.28.82

TOLEDO
Talleres Bernardo Martín, S. L.
Telf.: 925/31.42.02

Lansama Talleres, S. A.
Telf.: 925/86.92.50

VALENCIA
Miguel Lázaro Chaves
Telf:96/218.30.39

VALLADOLID
Sanz Maquinaria Agrícola, S. A.
Telf.: 983/22.35.17

ZAMORA
Agroelma, S. L.
Telf.: 980/52.65.44

ZARAGOZA
Agrícola del Jalón , S. A.
Telf.: 976/81.22.11

SEMBRADORA AIRSEM

Tolva de gran capacidad
Presiembra independiente
Tramos laterales flotantes
Plegado a 2,5 mt.

GIL

Calidad rentable

GIL

Desde 1954

Julio Gil Águeda e hijos, S.A.
Ctra. de Alcalá-Torrelaguna, Km 10.1
28814 - Daganzo de Arriba (MADRID)
Tf.(+34)91 884 54 29/91 884 54 49 Fax.(+34)91 884 14 87
E-mail: ventas@sembradorasgil.com

www.sembradorasgil.com